

Pressemitteilung

Dialog präsentiert Produktinnovationen auf der DKM

Noch mehr Leistungen fürs Geld

Dortmund, 25. Oktober 2006. Die Dialog Lebensversicherungs-AG ist der Spezialist für die Absicherung biometrischer Risiken. Das zur AMB Generali Gruppe gehörende Unternehmen ist als ausschließlicher Maklerversicherer in den Märkten Deutschland, Österreich und Südtirol aktiv. Das Produktportfolio setzt sich aus hochvariablen Risikolebensversicherungen, bedingungsstarken Berufsunfähigkeitsversicherungen und fondsgebundenen Rentenversicherungen zur privaten Altersvorsorge zusammen. Alle Produkte sind von den namhaften Rating-Agenturen mit Höchstnoten bewertet. Hohe zweistellige Steigerungsraten im Neugeschäft und ein ständig wachsender Marktanteil beweisen die Richtigkeit des Unternehmenskonzepts mit seiner stringenten Maklerorientierung.

Hochwertiger Versicherungsschutz auch bei knappen Finanzmitteln

Die Dialog stellt sich der sozialpolitischen Herausforderung, einen hochwertigen Versicherungsschutz auch bei knapper werdenden privaten Finanzmitteln darzustellen. Gerade junge Familien benötigen eine gute Absicherung, können sie aber angesichts niedriger Einkommen oft kaum bezahlen. Mit der Selbständigen Berufsunfähigkeitsversicherung „**SBU-start mit Wechseloption**“ erhalten sie einen Vollschutz, dessen Prämie weniger als die Hälfte des marktüblichen Niveaus beträgt. Durch die eingesparten Beiträge bleibt die unabdingbare Liquidität für den Aufbau der Altersversorgung oder den Todesfallschutz übrig. Der Abschluss von „SBU-start“ garantiert dem Kunden gleichzeitig, ohne erneute Gesundheitsprüfung innerhalb von sechs Jahren bis zum 40. Lebensjahr in den Tarif „**SBU-professional**“ überwechseln zu können. Dieser bietet einen Top-BU-Schutz, in den nach individuellem Bedarf zahlreiche zusätzliche Leistungen integriert werden können.



Sichere Altersvorsorge mit Fondsgebundener Rentenversicherung PENSION-max

Vor einem Jahr brachte die Dialog zur DKM ihre neue Fondsgebundene Rentenversicherung **PENSION-max** auf den Markt. Die Top-Fonds Auswahl dieses Produkts bietet beste Voraussetzungen für eine überdurchschnittlich hohe Ablaufleistung, der Rentengarantiefaktor, der zu den höchsten im Markt zählt, bietet die Gewähr für das, worauf es ankommt: eine höchstmögliche lebenslang gezahlte Rente.

Die Dialog hat das Produkt inzwischen weiterentwickelt und präsentiert wiederum zur DKM signifikante Verbesserungen. Die Fondspalette wurde von 19 auf 28 Titel erweitert, die von elf der renommiertesten Kapitalanlagegesellschaften weltweit gemanagt werden. Damit kann der Vermittler für jede Risikoklasse seiner Kunden die individuell beste Lösung bieten.

Da immer wieder der Wunsch nach einem Garantiefonds geäußert wurde, hat die Dialog sich nach intensiver Prüfung für die Aufnahme der Target Click Funds von ABN AMRO Asset Managers in das Portefeuille entschieden. Um das Ziel einer höchstmöglichen Performance zu erhalten, wurde ein ausgefeiltes Konzept entwickelt. Neben der monatlichen Sicherung einmal erreichter Höchststände durch Zero-Bonds kann der Kunde durch die Aufteilung des verbleibenden Sparvermögens auf gehebelte Aktien und einen hohen Cash-Anteil deutlich besser an den Wertsteigerungen der Finanzmärkte partizipieren, als dies üblicherweise möglich ist. Durch die Hebelwirkung werden an Stelle eines nominellen Kursgewinns von 1,00 € bei den Target Click Funds 2,50 € erzielt. Durch das verbleibende Cash-Vermögen kann das Fondsmanagement bei sinkenden Märkten preiswert einsteigen bzw. nachinvestieren.

Ebenfalls neu ist bei PENSION-max die Senkung des Eintrittsalters auf 0 Jahre. Eltern oder Großeltern können so bereits ab Geburt der Kinder oder Enkelkinder den Grundstein für deren spätere finanzielle Unabhängigkeit legen. Werden für das Neugeborene z.B. monatlich 50 € beiseite gelegt, verfügt es im Alter von 60 Jahren bei einer durchschnittlichen Performance von 6 % über die stattliche Summe von 298.105 €.

Bei PENSION-max steht die höchstmögliche Erlebensfalleistung im Vordergrund, daher wird auf den pauschalen Einschluss einer Todesfallversicherung verzichtet. Mit dem neuen Kombiantrag hat der Vermittler jetzt aber die Möglichkeit, in die Altersversorgung auch den Hinterbliebenenschutz zu integrieren.



Risikoversicherungen – hochvariabel und unschlagbar günstig

Bei der Risikolebensversicherung **RISK-vario**[®] stehen dem Makler inzwischen über zwanzig unterschiedliche Tarifvarianten zur Verfügung. So sind die unterschiedlichsten Summenverläufe darstellbar, ob gleich bleibend, fallend, steigend oder völlig frei gestaltet. Einzigartig im Markt ist das Angebot der Dialog, bis zu neun Personen in einem Vertrag zu versichern. Dies ist besonders in Unternehmen als Keyman-Versicherung für Geschäftsinhaber oder leitende Angestellte von Bedeutung.

Wie schon bei SBU-start, bietet die Dialog auch RISK-vario[®] als sog. technisch-einjährige Versicherung an. Junge Familien kommen dadurch zu einem außerordentlich günstigen Risikoschutz. So kostet einen 30-jährigen Familienvater (Nichtraucher) eine Absicherung von 300.000 € lediglich 16,90 € im Monat – überdies ohne dass ein ärztliches Zeugnis verlangt wird. Dem Makler bietet sich auch hier die Möglichkeit, einen bedarfsgerechten Versicherungsschutz zu niedrigen Prämien darzustellen und die eingesparten Beiträge seines Kunden in die Altersvorsorge zu investieren.

Weitere Innovationen in der Pipeline

Auch für 2007 hat die Dialog zahlreiche Verbesserungen und Neuentwicklungen in Vorbereitung. Sie wird so den wachsenden Anforderungen des Maklermarkts auch in Zukunft gerecht und baut ihre Vorreiterrolle als Spezialist für biometrische Risiken weiter aus.

