

## Pressemitteilung

### Treffpunkt der bayerisch-schwäbischen Versicherungsmakler

#### 2. Augsburger Dialog-Forum

*Augsburg, 5. Mai 2009.* Nach dem großen Erfolg im vergangenen Jahr veranstaltete die Dialog Lebensversicherungs-AG am 29. April 2009 ihr 2. Augsburger Dialog-Forum. 30 Inhaber mittelständischer Maklerunternehmen und Einzelmakler aus Bayerisch-Schwaben, mit denen die Dialog seit Jahren erfolgreiche Vertriebspartnerschaften unterhält oder neue Verbindungen aufgebaut hat, folgten der Einladung von Dialog-Vertriebsdirektor Stefan Visel.

Wie Vorstand Rüdiger R. Burchardi in seiner Begrüßung hervorhob, ist die Dialog das einzige mit Hauptsitz in Augsburg ansässige Versicherungsunternehmen. Als führender Spezialversicherer für biometrische Risiken bietet sie schwerpunktmäßig Risikolebensversicherungen und Berufsunfähigkeitsversicherungen an. Sie arbeitet ausschließlich mit Maklern, Maklerpools, freien Vertrieben, Banken und Sparkassen zusammen. Auch im schwierigen Jahr 2008 konnte das Unternehmen mit einem Plus von 8,3 % wieder ein deutliches Beitragswachstum erzielen. Der Marktanteil liegt bei 6,3 %, im Maklermarkt bei 18,0 %.

Neben Informationen zur Produktwelt und dem mehrfach ausgezeichneten Service der Dialog standen der Erfahrungsaustausch über den Markt der biometrischen Risiken und die gemeinsame Erarbeitung von Verkaufsimpulsen im Mittelpunkt. Hartwig Haas, Leiter Vertrieb und Marketing, präsentierte die Ergebnisse einer aktuellen Maklerbefragung zur Berufsunfähigkeitsversicherung. In ihr wird erkennbar, dass die Dialog die anspruchsvollen Anforderungen der Makler in hohem Maße erfüllt. Stefan Visel stellte die Produkte des Hauses und ihre Vorteile für den Versicherungsmakler vor. Sie bieten eine hochwertige Absicherung

gegenüber den Risiken Todesfall und Berufsunfähigkeit. Dank Top-Bewertungen, hoher Flexibilität und eines attraktiven Preis-/Leistungsverhältnisses stellen sie für die Makler die erste Wahl dar. Eva Kopp, Leiterin Betrieb, erläuterte, warum die Dialog in Sachen Service und Antragsabwicklung im Markt eine Spitzenposition einnimmt.

Wie das in der Praxis funktioniert, davon konnten sich die Teilnehmer im Rahmen einer Führung durch die operativen Abteilungen der Dialog selbst überzeugen. Im abschließenden Meinungsaustausch waren sich alle Teilnehmer einig: Der Markt für biometrische Produkte und speziell für Berufsunfähigkeitsversicherungen ist von wachsender Bedeutung, die Dialog ist als Spezialist hier hervorragend aufgestellt. Mit herausragenden Produktmerkmalen und einer sehr kundenfreundlichen Abwicklung verfügt sie in ihren Märkten Deutschland und Österreich über eindeutige Wettbewerbsvorteile. Dies schlägt sich in der Beliebtheit beim Makler und im wachsenden Beitragsvolumen nieder.

*Die Dialog Lebensversicherungs-AG, ein Unternehmen der Generali Deutschland Gruppe, ist der Spezialversicherer für biometrische Risiken. Gemäß Bewertung der internationalen Rating-Agenturen Fitch und Moody's gehört die Dialog zu den besonders finanzstarken Unternehmen. Die Produkte – Risikolebensversicherungen und Berufsunfähigkeitsversicherungen – sind von den führenden Analysehäusern mit Bestnoten bewertet. Für seine Innovationskraft wurde das Unternehmen 2008 mit dem „Goldenen Bullen“ des Axel Springer Finanzen Verlags ausgezeichnet. Als Maklerversicherer gehört die Dialog zu den größten Risikolebensversicherern am deutschen und österreichischen Markt.*

Dialog Lebensversicherungs-AG  
Halderstraße 29 • D-86150 Augsburg  
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit  
Dr. Hans-Jürgen Danzmann  
Tel. +497761/2710 • Fax +497761/2710  
[presse@dialog-leben.de](mailto:presse@dialog-leben.de)  
[www.dialog-leben.de](http://www.dialog-leben.de) • [www.dialog-leben.at](http://www.dialog-leben.at)

2

Ein Unternehmen der  **GENERALI**  
**DEUTSCHLAND**