



SBU-solution®

Selbständige Berufsunfähigkeitsversicherung

Mehr Geschäft mit dem richtigen BU-Produkt im Portfolio

Ohne das richtige BU-Produkt im Angebot vergeben Sie **wertvolle Chancen**, denn der Bedarf ist enorm:

- jeder 4. Beschäftigte geht vorzeitig in Pension, weil er seinen Beruf nicht mehr ausüben kann.
- Die Zahl der betroffenen Personen hat sich in den letzten zehn Jahren auf rund 33.000 pro Jahr verdoppelt – Tendenz steigend!
- die Leistung vom Staat ist nur ein Tropfen auf den heißen Stein – die durchschnittliche Invaliditätspension liegt gerade mal bei 926 € im Monat. Frauen sind dabei noch deutlich schlechter gestellt als Männer.

Sie sehen, hier verbirgt sich großes Potenzial – SBU-solution® ist die Lösung für Sie und Ihre Kunden!



Bei uns bleiben keine Wünsche offen – für jede Phase des Verkaufs erhalten Sie von uns Unterstützung

- 1. Akquisition:** Ihnen stehen Pressemitteilungen, Vertriebsinformationen, Newsletter und vieles mehr im Internet unter www.dialog-leben.at zur Verfügung. Hier finden Sie wichtige Informationen, die Sie bei der Terminierung als „Türöffner“ nutzen können.
- 2. Bedarf wecken:** Sie können unsere Grafiken und Statistiken verwenden, um dem Kunden den Bedarf plakativ darzustellen und zu erläutern.
- 3. Angebot:** Sie haben die Wahl – Tarif-CD, **Online-Tarifrechner** (unter www.dialog-leben.at), den Sie rund um die Uhr nutzen können oder unseren Angebotservice. Alternativ finden Sie uns auch in vielen renommierten Vergleichsprogrammen.
- 4. Abschluss:** Ihnen stehen **kundentreue Anträge** zur Verfügung. Ganz nach Ihrem Belieben können Sie auch von der Angebotsberechnung direkt zum Antrag weitergehen und sparen es sich somit, die Daten nochmals einzutragen.
- 5. Abwicklung:** Damit Sie immer top informiert sind, erhalten Sie gleich nach Eingang des Antrags einen „**BU-Service-Call**“ mit qualifizierter Ersteinschätzung.
- 6. Provision:** Bei der SBU-solution® wird Ihr Einsatz durch eine attraktive Provision honoriert – Sie bekommen eine **Abschlussprovision** und eine **Bestandspflegeprovision**, welche ab dem 11. Jahr nochmals deutlich erhöht wird – da macht Verkaufen nicht nur Spaß, es rentiert sich auch! Weiterführende Informationen erhalten Sie von Ihrem Vertriebspartnerbetreuer.
- 7. Kundenbindung:** Bei der SBU-solution® haben Sie durch die Wechselmöglichkeit immer einen Aufhänger für ein **erneutes Kundengespräch; das führt zu Kundenbindung** und schafft Chancen für Folgeabschlüsse – der Kreis schließt sich.

Mit der SBU-solution® läuft Ihr Verkauf rund!



